

A close-up photograph of a woman's face, focusing on her eyes and nose. The image is slightly blurred, and a semi-transparent blue box is overlaid across the center, containing white text. The woman has dark hair and is wearing a small hoop earring in her left ear.

# ブサイクが美女を 落とすための戦略

## ブサイクが美女を落とすための戦略

- 1 あなたが伸ばさなければならない3つの能力
- 2、これだけで必ず結果が残せる2つの【超重要キーワード】
- 3、ブサイクがかわいい女を落とす4つのステップ
- 4、ブサイクがわいい女を落とすために初対面でやっておく戦略
- 5、ブサイクがかわいい女と関係を発展させるための戦略

# ブサイクが美女を落とすための戦略

- ・ 1、あなたが伸ばさなければならない3つの能力
- ・ 2、これだけで必ず結果が残せる2つの【超重要キーワード】
- ・ 3、ブサイクがかわいい女を落とす4つのステップ
- ・ 4、ブサイクがわいい女を落とすために初対面でやっておく戦略
- ・ 5、ブサイクがかわいい女と関係を発展させるための戦略

こんにちは、しゃちです。

僕、本名ゆうじは生まれつき顔にも恵まれず、今思えば両親は若い頃、陰キャラだった雰囲気もあることから、普通の家庭に比べたら明るくなかったと思う。だから周りよりもくらかったのは納得である。

そんな家庭にブサイクな顔で育ってきたからこそ、ハングリー精神が異常に育まれたと思う。僕は小さい時から「美女と結婚したい」というずっと思ってきたし、今も変わらない。

だから僕はブサイクでも美女を落とすための戦略を、血を吐くほど勉強してきた。

それをこのレポートに書き出していく。

## ブサイクが美女を落とすための戦略

### 『1 あなたが伸ばさなければならない3つの能力』

## モテ男へ脱却するための三大原則

モテる男になりたい!彼女が欲しい!やりまくりたい! と、まーなんでもいいんですけども、あなたがモテるということを目指すなら「ある3つの原則」に基づいてあなた自信を磨き続けることで必ずモテるようになります。

絶対にモテます。いや、

モテざるを得ない。という言い方が正しいかもしれません。

そして、この三大原則がモテるということの本質にあたります。だから、あなたにはこのモテる三大原則を頭の中に叩き込んで、常に意識するようにして下さい。すごくすごく当たり前の話なんです、でも、これで必ずあなたはモテますから。

じゃーその三大原則とは?となると思うのですが恋愛というものは自分と言う商品を売る と思ってもらえばいいんです。だから、その自分という商品にどれだけ興味をもってもらえるかということがモテることと一緒にわけです。ではでは、あなたという商品を売るための三大原則をお話します。

## **モテる男へ脱却するための三大原則**

**一、 あなたという商品自体の完成度を高める**

**二、 より多くの人にあなたという商品を見てもらおう**

**三、 あなたという商品を上手に売る**

では、1つ1つ順番に見ていくことにしましょう。ここでは、わかりやすく自動車を売る営業マンに例えて話をすすめます。

## モテる魅力を身につける

車で例えるならば、スピードの加力がいい、見かけがよく、流行りそうなデザイン、乗り心地が抜群、機能が優れている。などの優れた点を更に開発してその完成度を高めていくことです。

恋愛でいうならば、外見がいい、優しい、おもしろい、居心地がよい、一緒にいるとドキドキするなどの完成度を高めていくことです。ようするにあなたの魅力を高めていくことです。

車でもスピードがよく出て、周りからも注目されるデザインで、乗り心地がよければ、その車が欲しい人が現れるわけです。当然ですよ。そして、その車がイイ！と思えば買ったお客さんは満足し更に好きになっていくわけです。ようするにあなたから離れられなくなるわけです。

## 出会いを増やす

車を売ろうとする営業マンがいたとしたら、それは圧倒的にその営業マンの話を聞いてくれる人を増やしてしまえばその車はたくさん売れるわけです。

例えば、100万円ほどの小型でかわいい感じの車を売ろうとする場合、60万円くらいの軽自動車でもいい、そんな車に100万円も出してもらえない!って思う人もいれば、値段はいとめもつけないジャガーとかベンツのような重厚なつくりの車が好きな人もいれば、家族が多いから7、8人は乗れるようなワゴンタイプの車が欲しい人もいます。

でも、世の中には軽では物足りないけど、かわいい感じで運転にさほど自信がないからコンパクトで小回りが利くような車が欲しい人もいますよね。そういう人を探し出すにはいろんな人と会って自分の話を聞いてくれる人がたくさんいればいるほど売れるわけです。

恋愛もそうで、あなたがタイプじゃない人もいるかもしれないけど、多くの人に会えれば多くの人に会えるほどあなたのことをタイプ!という人が現れるものです。あなたという商品を欲しがる人が必ずいる。だから、そういう人を探すためにたくさんの人に会えれば会えるほど、すなわち、出会いがたくさんあればあるほどあなたはモテるということになります。当たり前ですよ。

そこで僕がオススメしてるのが、現在人にだけ許されたネットナンパです。これで僕の経験人数は全部で300人ほどになりますが、その7割がネットからの出会いです。

## あなたの魅力を上手に伝える

これも営業マンに例えると、営業マンは会社に所属します。すなわち同じ物売るわけです。でも、営業マンには必ず営業成績というものがある。車が売れる台数に差ができるわけです。そして、たく



さんの人に話しを聞いてもらっているのに売れない人もいればさぼり気味にもかかわらずバンバン売る人もいるわけです。

なんで、差ができるかというとその商品が売ることが上手いか下手かですよね。その商品をどうやって売ろうかという「工夫」1つで結果が全然変わってきてしまうわけです。

恋愛もそうです。ここが見えにくいかもしれませんが、もしあなたと同じ魅力で同じ出会いがある人が2人いたとしてもあなたという商品が売ることが上手いか下手かで同じ2人でもモテるかモテないかは大きく違ってきます。恋愛という分野で「あなたを売るのが上手いか下手か」というのは

口説き方やアプローチの仕方の工夫なわけです

3つの能力の中で一番  
優先させないといけない能力は・・・？

さて、この

一、 あなたの魅力をあげること

二、 あなたの出会いを増やすこと

三、 口説き方、アプローチの工夫

そして、これは必ず

「二」の出会いを増やしていくことから始めていかなければなりません。

理由は2つです。1つはいくらモテる人間になろうが、口説きがうまかろうが**出会いそのものがなければ無意味**ということ。

2つめは「自分に魅力をつけていく」にも

「口説き方を覚えていく」にも

経験を積むしかないからです。

モテない人というのは自分のどこが足りないのかが

わかってないことが実際多いです。

1年で100人の女性と出会いがあった人と1年で5人の出会いしかない人とでは、結果はゼンゼン違うものになります。常に女性と話す楽しいものとなりモチベーションが格段に高まり上達します。これが2年、3年と続けばその差は目に見えてわかってきます。

逆に言えば出会いを増やすこと、そしてモテるための知識の2つがあれば、モテられないなんてことはありません。

『2 これだけで必ず結果が残せる 2 つの

【超重要キーワード】』

これさえやっていれば必ず女性と仲良くなれるものとは

ブサイクがかわいい女とやるための核

女性と関係を深めるためには絶対にかかせない、絶対にしなければ  
ならないことがあるんです。これは重要度★★★★★です。

それが今からお話しすることです。だから、意識して下さい。

必ず実行できるようにして下さい。

そして、これが 100%で友達になる技術であり

なおかつ、ブサイクがかわいい女とやる技術の核です。

ここまでくどくどと「重要だ、重要だ」と言っている訳なんです

が、なんでここまでくどくどと言うのかというと、それが何かを伝

えた時に

「へ〜」

「ふ〜ん」

「あ〜そういうことね」

そういう風に流されてしまいそうな気がしてならないからです。

エッチしまくっている人がやってそうな派手なイメージのものとは違うまったくもってじみ〜なものなんです。

これが「モテる秘訣なんですよ」と言われても、笑わせることやロマンチックな気分にする事の方に重点を置いてしまいそうな気がするんです。

もちろん、笑いをとったり、ロマンチックな気分させたりということも重要ではありますが、今日お伝えすることに比べたらその重要度は比になりません。

今日お話することがあって始めて、笑いをとったり、ロマンチックな気分させたりということが絶大に生きてくるんです。

これはもうマジで魔法です。これが出来るようになってから俺自身もトークも生きてきたし、好意を伝えることも生きてきた。褒めることも生きてきて、優しくすることも生きてきました。

だから、もうこれをあなたは確実にやることです。

これはもう絶対ですなので

「へ〜」「ふ〜ん」「あ、なるほどね」

こう思われて終わってしまったら残念だなーと心から思うわけです。だから、そうなって欲しくないのだからこれだけというわけです。

そして、これは何もブサヤリ独自の理論なわけではありません。とくに目新しいことを言うわけでもありません。だって先ほどから言っているように、ブサイクでモテている人はほぼ確実にしているから。

そして、あなたがうまくいった恋愛はこれをしている可能性が高いです。無意識に。でも、重要なのはこれがモテるための核であると教えてくれる人がいないということ。

これが核であることがわかっていないとこの重要性に気づかずにモテるための最短距離 を踏み外します。

遠回りしてしまうんです。ブサイクで、金もない、名誉もない、そんな人でもモテるようになるためにはまずこれをやれなければモテるということはありません。断言します

そして、これが出来るとマジで魔法がかかったかのように女性の反応が違います。

「モテる人ってどんな人？」

こんな漠然とした質問に1つしか答えを出せないとしたらこれはもう今から言うことが上手な人となります。

それではモテる人とはどういう人か。ブサイクなのにモテている人は一体何をしているのか。モテている人ってどんな人？

こういう人です

**女性の本音を引き出し、語らせることが上手な人**  
**本音を話させているか敏感になれ！**

いきなり質問です。あなたは親友と呼べる人が何人いるでしょうか？まーせいぜい、2人か3人かだと思います。

そして、あなたがその親友と呼べるかどうかの判断はどこでしていますか？無意識にあなたはおそらく決めていていると思います。

でも、おそらくほとんどの人は親友であるかどうかを自分の本音を話せる人かどうかで決めているはずですが、それだけ本音を話せる人というのはいないわけです。明らかに不足しています。



だから、もうとにかく本音を引き出し、語らせることが上手くなって下さい。これをするのが上手になると女性にとってあなたは特別な人となります。だから、連絡がきます。あなたを求めてくるようになります。

それだけあなたが女性にとって大きな存在になる。

本音を話させてあげることであなはモテざるを得なくなる。ブサイクがかわいい女とやる技術は**いかに本音を引き出し、語らせることが上手になる。**

ここから出発することになります。

そして、ブサイクがかわいい女とやる技術の核となるモノです。

そして、モテない人は決まってこれをしていません。本音を語らせることがいかに重要かわかっていない人達のことを「モテない」というのです。あなたの周りを見渡してみましよう。

「こいつはモテてないな」と思う人は必ず本音を語らせることが全くできていないから。そして本音を語らせていないと2人きりで会うことに物凄く苦勞するわけです。いつまでたっても当たり障りのない会話しかできないわけです。

**あなたが今まで食事に誘って失敗した人はいつも決まって  
本音を語らせることができなかった女性です。**

本音を語らせていれば簡単に食事にも誘えます。

2人でもあえます。

だから本音を語らせることがモテることと直結するんです。

**モテないスパイラルから確実に脱出する秘策**

**変われない人が絶対に足りないモノ**

先ほども言ったように1年で100人の女性と出会いがあった人と1年で5人の出会いしかない人とでは結果はゼンゼン違うものになります。常に女性と話す楽しいものとなりモチベーションが格段に高まり上達します。これが2年、3年と続けばその差は目に見えてわかってきます。

さて、しかしこのように書いているわけなんですが、それでも変われる人と変われない人に分かれます。僕は大体、その人の話を聞けば、見込みがある人なのか、その見込みのない人なのかおおよそ見当がつきます。

伸び悩む人には共通する思考があるからです。

俺が何度言ってもその思考を変えられないのです。

だから伸び悩みます。

今からあなたにお話することは重要度★★★★★です。

信じるか信じないかはもちろんあなたの自由ですがでも、これは紛れもない事実です。

この思考からは絶対に脱却して下さい。この思考から本当に脱却できれば、あなたの人生はよい方向に向かうことを必ず約束します。断言します。

では、この絶対にモテることが出来ない人の思考。これは、はっきり言って2つしかありません。この2つを今から言います。しかし2つしかありませんが、変えるのはなかなか難しいだろうと思います。しかし変われば絶対に人生は変わります。

その脱却できない2つの思考とは

**1 一つ一つ種を育てるという行為が出来ない**

**2 すぐに実行に移せない**

これまで「俺はモテた試しがない!」という人の中で、この2つが出来ない人はこれから先もモテるようになることは残念ながらありません。

1の種を育てることが出来ない人というのは「地道なこと」が出来ない人を意味します。言い換えれば、0のスタート地点から100の結果を追い求めるクセがある人。

無謀に大きい結果を求めるクセがある人です。

2のすぐ実行に移せない人というのは言い換えれば、いつかは誰かがなんとかしてくれるだろうという人です。さて、しかしこの2つの思考の人は「みんなモテることが出来ないのか?」というと、決してそうではないのです。

## 今の現状を確実に脱出する鍵

この2つの思考の人は「みんなモテることが出来ないのか？」というのは人によるのです。今からお話しすることが重要度★★★★★です。

今の現状を脱却できるかどうかの重要な鍵は重要度★★★★★

**人は人を呼ぶという法則**だけです。

詳しく説明しますが、例えば女友達25人、男友達25人のA君がいたとします。

このA君は

- 1 一つ一つ種を育てるという行為が出来ない人
- 2 すぐに実行に移せない人であろうが、A君が出会いを増やすことはとてもたやすいことなのです

しかし、女友達0人、男友達3人のB君がいたとします。このB君が新しい出会いが欲しいと思うならば、まずは実行に移すというクセがなければ出会いは絶対に増えていきません。

そして、仮に実行に移したとしても今すぐに目先の結果がほしい人は、すぐにヤれることに重点を置き、みなが、そうだと妄想している激戦区の出会いの場で頑張ります。

これは成功率自体を悪くさせているだけではなくて女友達0人からも脱却出来ません。

そして苦勞の甲斐あって彼女が出来たとします。彼女1人、男友達3人という状態ですね。しかし彼らは気付いていません。もし、その彼女と別れたらまた同じ苦勞が待っていることを。

彼らに最終的に待っているのはこの辺でがまんしておこうという妥協の結果と女をモノにするにはとても苦勞するというスパイラルのみです。

あなたが本当に樂をしたいのであれば最初のほんとうに軌道にのっていくまでは、人が人を呼ぶという法則にのっとして、地道に女友達と男友達を増やしていくことです。

女友達 25 人、男友達 25 人の A 君は、女友達 50 人、男友達 50 人にするのは簡単です。しかし、女友達 0 人、男友達 3 人の B 君は女と 25 人知り合えといわれても遠い道のりに聞こえます。

女友達が 50 人いれば新しい女性 50 人と出会うのも簡単なのです。

しかし、B 君に更に女と 50 人知り合ってくださいと言われても「100%無理」でしょう。とてつもない労力をようするからです。まずは本当の最初だけは地道に地盤をかためるのです。

「俺は男になんか興味はない!」

「そんな面倒なことはしたくない!」

そう思ってる人がいちばん苦勞しています。



### 『3 ブサイクがかわいい女を落とす4つのステップ』

#### ブサイクがかわいい女を落とす完全無欠の4ステップ

さて、あなたが女性と知り合うことができました。メルアドもゲットすることもできた。しかし、連絡をしても全く相手にされず終わっていく。そういう男性はたくさんいると思います。

僕もその1人でした。

また、その逆で好きということがばれないように、なるべく友達でいよう、友達でいようと接してみた。ある程度は仲良くなった。で

も、その女性は結局あなたを友達だと思っている。動けば嫌われるんじゃないかと動くに動けず。結局、他の男にその女性をとられた。こういう男性もたくさんいますね。ええ、俺もその1人でした。

しかし、その一方で「なんでこんな奴が？」という奴が、あれよあれよという間に女性と仲良くなって周りにたくさんの女性を従えている男もいるわけです。こういう男性はあまりいません。あまりいませんがこういう人は確実に存在するのです。

「なんでこんな奴がモテる？」

こういう男になるための方法がこのブサイクがかわいい女を口説く4つのステップなのです。

**ステップ1 好感度を積み重ねる**

**ステップ2 女性の心を開かせる**

### ステップ3 男としての価値を植えつける

### ステップ4 女性に行動してもらえるように自己説得 させる、感情を動かす

という4つの階段を駆け上がることなのです。

いや、なんでこんな奴が？という男性の更に更に上をあなたはいくことになります。こうすることで女性がいつの間にかあなたを好きになってしまう。

なんでそうなるのか。なんでこの手順を踏む必要があるのか。

あなたにわかって頂こうと思います。

### 女性が無視する最大の理由

例えば、あなたが女性と知り合う機会があったとして、その女性はあなたのタイプな女性だ。そういう女性とメルアドを交換してその

日を終えることが出来た。さーここからが男の腕の見せ所。

さて、こういう時にはどうやってアプローチをかけたらいいんでしょうか。

例えば、次は2人きりで会いたいなーと思った場合。彼女が好きなおいしい料理を出してくれる話題で盛り上がって「俺もそこ行きたいし一緒にいかない？」と誘ってみるといいでしょう。

また、例えば、メルアドはゲットしたものの、あまり話すことが出来なかった。そういう場合、とりあえず、メールしてみて、会話が続くように最後は「疑問系」で返してみるといいでしょう。聞かれれば答えたくなりますよね？だから、最後は疑問系で返せばメールの返事もくれるし親近感も高まるでしょう。

まーこういう風に恋愛書籍では書いてあるんですが、しかし実は、これなんですけどもこの二つにはある「共通点」があるんですね。何かわかりますか？

なんでしょかね それはですね。言いますよ。それは。

もっとあなたのことを知ってもらってからすべき行為ということなんです。みんな早いんです。ほんとに。そんなに焦る必要はどこにもないですよ、誘うのは。さ一腕の見せ所だ。こう思ってる時点でアウトなんです。

例えば、街でティッシュ配っている人いますよね？

あれ、あなたはもらってうれしいですか？これ、あんまり嬉しくない人の方が多いです。

別にもらえば困った時にティッシュを 使えるしすごくありがたいものなのです。でも、そんなことはわかっていても、なぜか、あのティッシュ配りの人からティッシュをもらってくれというオーラを出されると嫌な感じ、ウザイよとなる人の方が多いのです。

では、あなたの友達からポケットティッシュもらったら

「これ、余ってるしあげるよ」

そう言われたら、そういう気持ちになる人がいるでしょうか。

そうはならないと思うんです。ていうかこれは嬉しい人がほとんどです。ありがたいって感じなんです。

でも、あのティッシュ配りの人はありがたいモノをあげてるはずなのに横からさりげなく渡したり、ティッシュを渡す位置がどこがベストポジションなのか考えたり、色んな工夫をしないとみんなもっていってくれないんです。

その違いは「その人のことをよく知っている仲か知らない仲か」その違いですよね。よくあなたのことを知っていれば反応が全然違うのです

食事に誘ったり、向こうが望んでもないのにマメになってみたり。これ、全部ティッシュ配りの人となんらかわりないことなんです。この行為はすなわち、ステップ 3、ステップ 4 を仕掛けるがための行為です。

車で例えるならばこれは5 発進なのです。早く走りたいのはわかりますが、いきなり5 にギアを入れてアクセルをいれるとエンストするのです。早く走りたいならちゃんと1から順番にギアを入れたほうが早くスピードにのるのです。

だから、最初はギアは1から。これが基本です。

## 高確率で食事に誘いたいなら

じゃー、あなたの好意を受け入れてもらうにはどうしたら効率がよいか。それはもう当然「あなたのことをよく知ってもらってから」の方が断然、効率がよいのは明らかです。

なのに、皆、ティッシュ配りの人達と同じことをしてしまうわけ。あなたのことを何にも知らないのに「俺のことを買ってくれ」というのです。

ようするに

ステップ1【好感度を積み重ねる】

ステップ2【相手の心を開かせる】

これを飛ばしてステップ3、ステップ4に持っていきこうとする人がほとんどなんです。もうほんとに多い。

というよりもほんとにほとんどの人がそう？って感じですよ。

だからこそ、俺はおいしい思いができていたのですが、

そして、メールが返ってこなくなって連絡がとれなくて、または自分のことを拒絶されて俺って魅力がないのかなと凹むのです。

しかし、それは違うのです。これはステップ1、ステップ2を飛ばしているから、成功率が悪くなっているんですよ。

すぐ女性を「性」の対象として見ていることがばれればなんです。

そういう人は自分が好きになった女性がどんな性格なのかすらわかっていないのに食事に誘ったりするわけですから。誘うならば、まずはステップ2の【相手の心を開かせる】を行ってからなのです。



食事に誘うより、仲よくなることが先決なんです。ステップ2の

【相手の心を開かせる】というのはありのままの自分にさせてあげるといことです。ありのままの自分にさせてあげれば、あなたのことを信頼してくれます。あなたのことをいとすごく楽しいのです。だから、食事に誘ってもオッケーがでるのです。

## 追われると逃げたくなる心理に対処する

そして、ですよ。自分のことを好きと言ってくれる人を好きになる心理と追われると逃げたくなり、逃げられると追いたくなるという心理が人間にはありますが、どちらにせよ共通していることは好きと言われれば嬉しいということに変わりはないということです。

もしね、あなたが女性を好きにさせようとする場合、逃げられると追いたくなるという心理を使うならば、まず最初はおあなたが「好

きと言わなければならない」のです。好きと言ってくれた人がいなくなるから追いたくなるのです。わかりますよね？

ただし追われると逃げたくなるという心理から、いきなり好きだなんて言われてもあなたから逃げたくなるだけです。ならばどうするか。

**好きと言ったとしても無視することができない距離感まで仲良くなってしまうばいいんですよ。**

例えば、あなたの好きな女性が、あなたには何でも話せて、会話も盛り上がるし、人間的に好きだと思ってると思います。

「あなたといるとなんかついなんでも話してしまうんだよねー」

「自分のこと、ここまで話せる人ってなかなかいないかもしれないね」

そこまでできてしまえば好意を伝えたとしても、その思いに女性が答えるかかどうかは別にして、連絡がとれなくなることはありえないのです。よっぽど重い言い方で言わなければ。

「エッチすっか?(笑)」

「やばい!今日のその服めっちゃかわいい!」

こういう言い方でいいですよ。

「好き」といってもいいですよ。断られてもいいんです。

一番あなたが恐れないといけないのは

無視されるまたは引いてしまうという、

**あなたに心を閉ざしてしまうことが一番恐れないといけないことです。**

でも、その原因は、あなたと話していても楽しいかどうかもわかっていない状態。

すなわち、その人と一緒にいることの利益が全然見えていない時に口説こうと動いてしまっているからなんです。

しかしあなたに心を開いてしまったら女性は好きっていったとしてもあなたの目の前から消えることはないのです。

それくらいでは。ということは「駆け引き」もできるし、「強引」に行くことだって出来るんです。

だから、ステップ2【相手の心を開かせる】ことが出来るかどうか。この結果いかんで成功率が全然違ってくるのです。

## 女性が心を開く時とは？

そして、ステップ2【相手の心を開く】 相手の心を開くためには、ある程度、こちらに好感度がないと相手は心を開いてはくれないの

です。

あなたも嫌いな人には心を開けませんよね？ある程度「この人はい  
い感じの人だ」と思った人に心を開いてみようかなと考えるので  
す。

例えば、ナンパして速攻で「恋愛話」をして仲良くなっちゃえと思  
ったところで相手は話してくれない場合もある。そういう場面では  
まだ早すぎる。

だから、心を開いてくれなさ そうな時は

ステップ1【好感度を積み重ねる】

すなわちある程度、人間として好きになってもらってから心を開い  
てもらえばよいのです。

ステップ1 【好感度を積み重ねる】

## ステップ2 【相手に心を開いてもらう】

## ステップ3 【男としての価値観を植えつける】

## ステップ4 【行動してもらうために自己説得させる、 感情を動かす】

という順番どおりにそしてこの精度を高めていくことで、女性があなたのことをいつの間にか好きになってしまっているということになるのです。皆、ずれているのです。あなたが好きな女性と出会った時に何をするのか。

それは自分のことを好きになってもらおう。そんなことをすることじゃないのです。まずはどうやって相手の心を自分に開いてもらうか。

そこから全てが始まるんです。

ここに気づけるか気づけないかなんです。

## 勝ちやすい状況で戦う

皆、まだ順番を間違えています。みんなすぐに口説きにいっちゃいます。なので、いい女になればなるほどいきなり口説かれるのです。その中で女性が選ぶとしたらどういう人でしょう？

「こんな人なら誘いにのってもいいかもしれない」

そう第一印象で思わせることが出来る人だけです。たくさん口説かれていけばいちいち全員の要求にこたえてなんてられないのです。必然的に選ぶ必要がでてくるのです。

そういう土俵にわざわざあがって

勝負する必要があるのでしょうか？

あなたはその土俵にあがって勝てますか？

だから、そういう中でもブサイクがかわいい女を口説こうと思うならその土俵に僕たちはあがってはいけないのです。

男はすぐ口説きに行くか、なんにも出来ずに終わる奴かもうほんとにどちらかしか今はいないのです。

しかし、そういう中であなたがその女性を女としてすぐ見るのではなく一人間として彼女を見てあげたら？

心を開かせることができたら？

女性が好感を持つ男性ってどんな人か知っているでしょうか？

それはこれです。

## **女性をすぐには恋愛の対象としてみない余裕のある男**

です。

今は、女性は好意を伝えることでその男のことを好きになる。だから、あなたが好意があるなら恐れず伝えなければだめだ!そういう恋愛格言が蔓延している時代です。



だから、みんな口説きにいっちゃうのです。でも、これは違うのです。

女性をすぐには恋愛の対象としてみない余裕のある男。そういう男がその女性の話をよく聞いて、よく彼女を知った上で、よく知ったからあなたが好きになりました。

そう伝えて初めて彼女の心は動くのです。

そこをあなたはわかってください。これはもう間違いなくめっちゃめちゃおいしい思いができるわけですから。いきなりギアが入ったように猛烈にメールしてみたり、何も仲良くなっていないのに食事に誘ったり。そんなことをしている場合じゃないんです。

せっかくゲットしたメルアドがそれでは台無しなのです。まずは、あなたと食事に行きたい。もっとメールをしたい。そう思わせることが先です。そう、思わせることがです。

## 『4 ブサイクがかわいい女を落とすために初対面でやっておく戦略』

### 戦略1 あなたの武器を体験させる

#### なぜコンパでは外見がいい奴が強いのか？

モテるためには好きにさせようとしてはいけないけど、やっぱり好きになってもらわなければいけないんです。そして、女性があなた

を好きになるには必ずあなたのどこかに惹かれなければ好きになる  
ことはない。

例えば「優しい」「楽しい」「頼りがいがある」などといったもの  
です。

あなたのことを女性が好きになるのには必ず理由が存在します。  
だから、女性が惹かれる理由となるあなたの「武器」が必要になっ  
てくる。それは今のあなたでも絶対に必ず1つはあるんです。

しかし、大抵の人は自分の武器が何かを意識していない。そして  
あなたが仮にその武器が何であるか、自覚していたとしても自分  
の武器の使いこなせていない。

モテるか、モテないかの違いは、これがわかっているかわかってい  
ないかで決まってくるんです。ピンときませんか?じゃー、わかり  
やすく説明します。

例えば、あなたの友達とあなたがコンパをしたとします。男2対女2で、あなたの友達の武器は「外見のよさ」だとします。そして、あなたの武器は「優しさ」だとします。これはあくまでも仮の話としてね。

さあ、こんな二人でコンパをした。

女の子たちはどっちを気に入るか？

ほぼ「外見のよさ」が武器のあなたの友達が勝ちます。全部ではもちろんないですが、ほぼあなたの友達が勝ちです。

で、やっぱり結局「優しさ」なんて武器にならねーよ、くそ！

「外見のよさ」には勝てねーんだよ、所詮！なんて思って凹み、諦めモードに入ります。

いや、少なくとも、俺はそうだった。でも、これは違うのです。

## 自分の武器の性質を知る

女性には、優しさという武器が全然通用しない。ってことはないんです。だって絶対、男の人に求めるのは「顔」じゃなくて「優しさ」が上位に来ますから。じゃーなんでコンパすると「外見のよさ」の武器の人がいつも勝つのか？原因は2つです。

1つは優しさという武器をまだ磨ききれていない。よくあるパターンです。外見のよさが武器の奴はファッションも研究し、どうやったら自分に似合う服装なのか、どれが自分の似合う髪形なのか。その上でどういう服装が女ウケするのかを考え、一生懸命バイトをし、服を買うために仕事する。

でも、優しさを武器にしようとする人は「道路を歩く時は男は車道側を歩けばいい」んだろ？「店に入る時はレディーファーストと言えど男が先に入って守ってあげればいい」んだろ？って、そういう安っぽい優しさで勝負しようとする人が多い。

確かにこういうことをすると喜ぶ女性はいます。

でも、その女性はこれらをやられる前にある「ストーリー」が前にあって初めて、ぐらっとくるんであって、「車道側を歩くから」とか「レディーファースト」だったりとかを単にやればモテるだろ？っていうのはぜんぜん優しくもないし武器にもなっていないんです。

このストーリーの話については後でお話します。優しさという武器は超強力です。そして、絶対に女性はあなたから離れられなくなります。でも、その優しさを磨ききったとしてもコンパでは外見のよさが武器の奴には負けるんですよ。

では、2つ目の原因。それは優しさという武器は、効いてくるのに時間がかかるって、ことなんです。それに比べ、外見のよさという武器は即効性はあるけど、必ず飽きがかかるという、性質があるってこと。

だって、1回かそこら飲んだだけで「優しいからこの人、好き」ってならないでしょ？優しいかどうかなんてわかんないんです。

1回だけじゃ。だって、1回じゃあなたの優しさを体験できないから。

あなたの武器が優しさなのに会った初回で口説いたらどうなるか。外見のよさを武器にしてる人は速攻で、外見の魅力を女性に体験させることができる。だから、口説くのはあります。もうどこが魅力か女性は理解できてるから。

でも、優しさが武器の人は1回じゃ体験させることは難しい。だから、何度も体験させるまで口説かない方が絶対に好結果を生みます。

もし、今あなたが好きな人がいたとして、その人と一緒にいる時っていうのは「こいつ、おれのこと一体どう思ってるんだろ」って、そればかり気になる。

すっごく気持ちはわかる。でも、意識を

「さて、こいつにおれの魅力をどうやって体験させてやるかな〜」

ってこの意識にかわるだけでもう相当に結果がかわってきますよ。

あなたのいいところをあなたの好きな人が体験してしまったら、あなたのことをね「この人はいい感じだ」って思わざるを得ないんです。

だから、あなたの好きな女性の気持ちを確認する暇があったら、どうやったら体験させられるかに、全神経を集中すれば、いきなりモテだします。

では、もし上戸彩に自分の魅力を体験させるにはどうしたらいい？

もうわかりますよね？あなたの優しさを体験させるためには？

**友達になること**です

だから優しさや安心感や頼りがいがあるといったものがあなたの武器なら、自分がブサイクでも 100%で女と友達になる技術とセットで



初めて機能していくんです。あなたがモテないと思って嘆いていたとしたならば、女性があなたの魅力に気づける環境にいなかったから、女性に気づかせることができる親密度になれなかったという可能性がかなり高いのです。

だから、あなたの魅力を確実に体験せざるを得ない距離感へ女性を持っていくんです。そして、体験せざるを得なくさせるために、自分がブサイクでも100%で女と友達になる技術が生きてくるんです。

## 戦略2 警戒心を取り払う

### 口説けるか口説けないかの成功率を 引き上げるために

人間というのはよく知らない人に行動を促されると警戒します。

これは例えば、営業マンが車を売ろうとしても、よく知らない人から車を買えといわれても警戒するのです。

これは営業という分野だけでなく恋愛でも全く同じなわけです。例えば、ナンパ。ナンパは非常に成功率が悪いんです。なぜか。警戒してしまうからです。その人についていくと「何をされるかわからない」と感じるからです。そのナンパした男は本当にお茶だけ出来ればいいなと思ってるかもしれないのに。

また、例えばコンパで知り合っただけで女性のメルアドをゲットした。

そして、その次の日にこうメールをした。

「来週の金曜でも2人で飲みに行かない？」

これじゃあ、明らかに成功率は悪いわけです。なぜか？

「よくまだ知らない人と飲みについても 楽しいかどうかわからないから」 そして「何をされるかわからないから」です。

あなたは単純に飲みにいければそれでいいなと思っていても女性にとっては楽しいかどうかなんてわからないし、何をされるかわから

ないんです。そして、もし、このようにナンパや飲みの誘いをして乗ってくる人というのはこの3つのうちの1つです。

- ・ そんな危ないことなんて絶対されないという人を単純にいい風に信じてくれて単純にその日が暇な人

- ・ ちょっと危険かなーとも思うけど今日は暇だし、飲みに行ったら楽しいかなと思ってくれた人

- ・ この人になら何かなっても構わないと思ってる人なわけです

こういう誘い方をしていると本当に成功率は悪くなります。だってこういう誘い方では「あなたが第一印象で気に入られた場合はOKだけど気に入られなかった場合、撃沈するのみ」だから

そうではなくて、確実に

「この人なら信用できるし、飲みに行ったら楽しそう」という

ことをちゃんとわかってもらってから誘った方がいいんです。

そして、飲みに来てくれればあなたのことを気に入ってくれるそのきっかけとなる可能性が十分あるし、この飲みに行ったことをきっかけにして「あ～案外この人いい感じかも～」と思ってもらえるようにできる可能性があるから。

**女性からの信頼を勝ち取る** ことなんです。

信頼を勝ち取ることで女性からあなたを求めてくるようになる。警戒心と信頼は対義語と言ってもいいかもしれません。

あなたのことを信頼してくれれば、警戒心なんて一瞬で吹き飛んでしまうわけです。

どうやって、警戒心を吹き飛ばせばいいのかというテクニックは次章でお話したいと思います。

## 戦略3 喜怒哀楽という感情を 話してもらおうよう心がける

### 高嶺の花と一気に距離を縮める会話法

あなたが物凄い美人と知り合いになれた。仲良くなりたい。彼女を  
ゲットしたい。でも、そんな時

「どのようにして仲良くなればいい・・・？」

あなたは迷うかもしれません。

この会話をするので一気に彼女とあなたの距離を縮めることが出  
来ます。約束します。もう、これは断言です。実際に俺が実践し確  
実に効果が目に見えて違ったんですから。

仲良くなれます。これ、ほんと。

そしてこれは先にもお話したように女性の本音を引き出し、語ってもらうことなんですね。自分の本音を話せる人はそういません。

だからこそ「親友」になれる人が少ないんです。すなわち本音を語らせる。これだけであなたは希少価値を生める存在になれるということ。

女性との会話に困った時、あなたにもあるでしょ？

「何を話せばいいんだろ・・・」 そういう時こそすべき会話があるんですね。だから、あなたはこれを意識して下さい。

これは僕からのお願いです。確実に女性とコミュニケーションをとる時の選択肢に入れて下さい。

## 思わず自分のことを 話してしまいたくなる瞬間

話していて楽しい時ってどんな時でしょうか？

それにつながるのが本音ということになるわけですが、あなたが聞かれてつい話したくなってしまうことってどんなことでしょうか？

これはあなたの住んでいるところがどこかを  
聞かれた時ではないわけです。

あなたの好きな食べ物が何かを聞かれた時でもないわけです。

あなたがどのような家族構成か聞かれた時でもないんです。

その質問をされた人に対してあなたが話す意欲が満々であるなら別  
ですが、あなたが別に気乗りがしていない相手に対してついつい夢  
中に話してしまいたくなるような質問ではないわけです。

俺が書いているのはブサイクがかわいい女とやる技術です。

なので「別に話したいと思っていない相手だったけど、話してみると楽しかった」と思ってもらえなければ、他の恋愛系書物の中に埋もれた存在になってしまうわけですから。

では、あなたが質問されてどんな質問なら話したくなってしまうか。じゃ、いいますね。それはですね。

**強い感情を受けていそうな事柄を話してもらおう**

というそれだけなんです。

もちろん、俺達が受ける感情は喜怒哀楽だけではないのですが、あなたが今、すごく怒っていることは話したいだろうし、1年で1回あるかないかのすごい嬉しいことは話したくて話したくて仕方がなくなるはずですよ。



もし超ウルトラな美人とあなたがやれたならすごく話したくて仕方がなくなっちゃう。

こういう強い感情を吐き出せるというのは実に気持ちがいいものです。でも、なかなか強い感情を吐き出せる場というのはないわけです。なぜならば

## 感情を吐き出すにはリスクが伴うからです

例えば、こんな話をされてもあなたはおもしろくないんじゃないか？こんな話をしても自分だけにしかわからないことではないか？

自分の好きな話になればなるほど、自分にしかその世界がわからないということが多くなります。だから話したくても話せないんです。

それに悲しい、悔しいというような話のネタを話せばネガティブな気分させるし迷惑をかけるかもしれない。だ

から話せないわけです。だからこそ、こういう質問をしてくれると  
つい話したくなってしまいます。

自分の感情を吐き出すというのは実に楽しいものです。だから、自  
分の感情を吐き出せた時、その人に仲間意識なり好意なりを持って  
くれるようになります。そして、女性は男性よりもより顕著に感情  
を大切にします。でも、感情を吐き出すことはリスクなので、吐き  
出せる場所がなくて困っているのです。

だから、女性の喜怒哀楽という感情を話してもらいましょう。  
それだけで、あなたのこと を信頼し、好意をもってくれ、尚且  
つ、あなたといることを楽しんでもくれるわけですから。

ちょっとややこしい話をしていると思います。

「感情を話してもらえつつあってピンとこないもの」

「なんかむずかしそうだわ」と思われるとおもうんです。

でも、結局こう書いてきたわけなんです、感情を話してもらおうと  
いうことが大切なんだ など頭の隅に入れてもらうだけで結構で  
す。感情を女性が話している時はいい感じで楽しんでくれてるって  
ことだなんてそう思ってもらえればそれでいいです。

俺が言いたいことはただ1つ。会話に困った時は

## 女性が喜怒哀楽という感情を受けた 確率の高い話題を振りましょう

というそれだけです。そういう話題を振ってしまえば確実に感情を  
話さざるを得なくなるわけですから。

じゃー女性がね喜怒哀楽という感情を強く受けている話題は何か。  
なんなんでしょう。もう色々あります。

色々とありますので、それは次章でお話したいと思います。

## 戦略4 女性があなたと友達でいたいと 思えるようなものを与える

なぜ、あなたと女性は友達になりたい？

まずはあなたの魅力を体験させるために、友達になっておくという風に書きました。この重要性をここまで読んで疑う人はもういないでしょう。

人脈をたくさん築いている人というのがいます。

やわらかい言い方に直すと人に好かれる人とでも言えばいいですかね。で、人に好かれるためには

「いつも笑顔でいると好かれる」

「人なつっこくいくことが好かれる秘訣！」

「話を聞いてあげられることが好かれるコツ」

まーこういう感じで色々書かれてあります。

正解です、正解なのです。

でも、笑顔が素敵じゃなくても人に好かれる人はいっぱいいる。

人なつっこくなくても好かれる人もいっぱいいる。

人に好かれる人は何をしているか。

あなたにはもう少しシンプルに考えてもらおうと、なるほど！納得が  
いきます。

人に好かれる、人脈を築くということはただ単にこういうことなん  
です。今から言うことも最強に重要です。これです。

**どれだけの人間に自分がいることの利益を  
提供しているか**

で、決定しています。

人脈が多い人というのは絶対多数の人間にすでに利益を提供している人。もしくは利益をもらえる可能性があると思われた人なのです。友達が多いのは、  
他人に利益を提供できる力がある人なのです。

そして、友達として深い仲になれば深い仲になるほど、お互いの利益が大切と思っている仲であるのです。

「ん？ちょっと意味がわからないぞ」

「ん～なんか冷めた言い方だな～」と思うかもしれませんが、これは事実です。

重要なことなのでわざと冷めた言い方で言っています。

例えば、大物になれば大物になるほど人脈は多いのが普通です。

これは当たり前ですね。大物になれば金も名誉もあるし、大物にな

ったなりのノウハウもある。提供できるものがたくさんある。尊敬もされる。こういう人は好かれます。

あなたのイメージにある利益という言葉そのものですね。でも、この人といったら自分の立場がよくなる。この人といったらたくさんのノウハウを得ることができる。この人といったら 女をいっぱい紹介してもらえる。こういうようなものだけが利益ではないのです。そして、その【利益】というのはもっともっとあなたの心の深い位置に存在しているのです。

## しゃち一の中学時代の親友の話です

中学校 3 年生の時にクラスが一緒になった奴がいました。そいつは中学校 1 年生の時にもクラスは一緒だったのですが、2 年生のクラス替えで違うクラスになりました。でも、1 学年 8 クラスあったに

もかかわらず3年生でまた同じクラスになった縁もありまさに意気投合という感じでした。

そいつの見かけは保阪尚輝をやや貧弱にした感じ。カッコいいのです。スポーツはクラスで1番でした。

球技大会のバスケットボール大会もこいつがいるチームはめちゃめちゃ強く点をバンバン決めるのです。喧嘩も体格は細いけど誰にも負けない強い奴でした。こういう奴には自然に人が集まってきます。なぜなら目立っているからです。

目立つ奴には自然と人が集まります。それだけ目立っている奴には利益を与える要素をたくさん持つことができるのです。あなたの同じクラスの奴もそうだったですよ。

しかし、こいつは本当の意味での「人気者」にはなれない男でした。



なぜならば「人気者になりたいという強い気持ちをコントロールできない奴」だったからです。

「俺がバスケ校内で一番うめーよ!」と本気で心の底から皆に言うのです。「おい!お前俺にボールよこせよ!」と体育のバスケの時に叫び、怒るのです。

「なあなあ、お前?おれ中3で童貞捨てたけど、これってすごいこと?」「ねえ、すごいこと?おれってこれってすごいのか?」と俺に聞いてくるのです。

それを聞いてくる時のそいつの目はアイフルのCMのチワワの目でした。

超ウルトラ馬鹿正直な男だったのです。本当の人気者は

「いや~君ってすごいね~」って

言われても「別に普通じゃね?」と答えるものです。

でも、俺の親友の場合は「うっそおー？まじでえ〜〜〜」  
と拳を握り締めてしみじみと喜びに浸るような奴でした。

こういう奴はウザイとなります。人にはやはり自分も目立ちたいという欲求があります。それをこうも自分だけ自分だけ目立とうとされると自分も目立ちたいという欲求とぶつかって一緒にいるのがいやになってくるのです。

そして自分も目立ちたいと思ってる奴は、こんなことを言うような奴は嫌ってもいいんじゃないかなという風に「自分で自分を説得しだす」のです。

なので、最初は同じ不良グループだった奴と仲間割れし、ボコボコにされるようになってしまいました。

俺の親友も喧嘩はめっちゃめっちゃ強いので10対1でやられたりするのです。

普通はここで転落の一途をたどります。でも、こいつは違いました。校内のマラソン大会の時はろくに部活も出ていないのに陸上部の長距離選手などをバンバン抜いて1位になってしまうのです。

そして、また人気者になってしまうのです。

そして、また煙たがられる。

でも、球技大会では3ポイントシュートを3発連続で決めて負けていた試合を土壇場でひっくり返して本当に勝ってしまうのです。

ありえないことを本当にやってのけてしまうのです。

そして、また人気者に戻ってしまう。俺から見ても才能は本当の本物だなと思う奴でした。そいつには華がありました。

## 一方、僕の一の中学時代

で、一方の俺はというと消しゴムを女子にとってくれとも言えないようなダメダメ君でした。喧嘩も決して強いわけではありません。外見もかっこよくありません。

スポーツも水泳くらいで全然目立てません。

でも、こんな俺とその親友はお互いに親友と呼び合える仲でした。

でも、その時は全然わからなかったけれど、今振り返ってみるとこれはおかしいこととなります。なにがおかしいことかというところ「目立つ奴は目立つ奴」と仲良くなるのが普通だからです。

それは外見が悪い、内気、そんな奴と一緒にいたら、俺は舐められるんじゃないか?というデメリットがあるからです。

そして、目立つ奴は目立つ奴といたほうがより目立てることを皆、無意識に知っているのです。そして、目立つ奴とされると俺も目立てると集団意識から更にそう思えるのです。

だから、カッコいい奴はカッコいい奴とつるむ。これが普通なのです。その方が気が合うのです。

もちろん、俺の親友は目立つ、カッコいい奴とも十分顔はきくのです。でも、なぜかそいつはそいつらを押しつけてデメリットであるはずの俺と一緒にいたがったのです。

で、俺はそいつのどこを必要としていたか。それはこの人気者と近づきたいのが理由ではありません。今、振り返っても。俺の親友が俺に与えていた利益はこれでした。

「馬鹿正直な性格」

皆が嫌っていたこの性格。実はこれが俺の場合はすごくもらえるとありがたい利益でした。

昔の俺は、物凄く人に気を使う性格でした。

「今、この人楽しいと思ってるかな？」

「俺、こんなこと言って嫌われないかな？」

そう思ってしまう性格なのです。

だからこそ「消しゴムとって」が言えない性格でした。なので、俺に気を使われてしまうと自分も気を使ってしまうのです。

そして、自分も本当の自分を出せなくなってしまうのです。

気を使うというのは苦しいものです。

だから、人の玄関に土足で踏み込んでくるようなこの男といるとすごく心地良かったのです。本当の自分でいられたのです。そして、なぜだか知らないけど

「あんな奴らどうでもいいって。お前とつるめればそれでいい」

と俺を必要としてくれることがすごく嬉しかったからです。

俺の親友が心を開いてくれたことで俺も心を開いて接することができた。

なかなかいない存在ただだけにそいつと遊ぶことを覚えてしまうと他の奴とはそれほど心を開くことができなただけに、すごく居心地が悪く、なおのこと「親友」と呼べる存在になっていったのです。

わかりますよね？だから、心を開くということも恋愛では大切なことになります。

そして、今、先ほども言ったように人間関係は【自分がいることの利益のバランス】でその関係の深さを決定しているのでお互いに「親友」と呼び合う仲であるならばこちらも利益を与えていなければならないということです。

これは無意識でしたが確実に俺はその親友に利益を与えていました。では、こちらがその親友にどういう利益を与えていたのかこれは間違いなく恋愛でも使える利益です。それは

「俺と話すことで自信をつけ、自分の力を最大限に発揮してもらう」

という利益を俺はそいつに与えていたからでした。

そいつは人気者になるための才能には本当に溢れていた奴だったので「あほやわ、お前(笑)」「何しだすかわからんし、怖いわ、お



前は」 そんなことを口には出しこそすれ、本当に心からそいつのことを尊敬していました。

だから、そのことがそいつに伝わり

「お前はなんだかんだいって、本当に凄い」と言われることで自信をつけ、100%の力を出していたのです。

それは俺が逆の立場ともいえる友達を見つけた時に初めてわかったわけですが、このことに気づくのは7, 8年後となります。

## 僕の高校時代

俺は高校にあがってからも高校は別だったですが、学校が終わると毎日のように遊んでいました。そいつは保阪尚輝似というカッコよさと目立つためなら2階から喜んで飛び降りるという「超ウルトラ目立ちたがり屋」な性格もあり、毎週、週末には女の子と飲み会をすることができました。

花火大会にも1人で家に引きこもりということもありませんでした。

浴衣が似合ういい女と毎回歩くことが出来ました。ただ、それはもちろん全て俺の親友目当てで来ていた女達だったわけですが。それでも俺は、どうしたらこの男を引き立てることができるか。

どうしたら連れてくる女達と俺の親友がうまくいくことができるか。俺はどのポジションで立ち振る舞えばいいのか真剣に考えていました。完全に無意識です。

また、そいつの行動力は本当にだれも真似できないほどすごいものがあり、そいつの行動力を誰よりも尊敬していました。

そして「お前よくそんなことできるよな?すごいよな、ほんと」と俺がいう度に、もっと驚かせよう、もっと驚かせようと

「かわいい女がいると県内でも評判の高校」のミスコンでミスになった女に片っ端から全員に告白という偉業を達成。それはもちろん撃沈だったわけですが、そんなことをやってのけたのはこいつだけ。本当にすごいと思いました。

そして、そう言う度に俺の親友は自信をつけていったんだろうと思います。

しかし、高校を卒業後、俺の親友は東京に行くことになり離れ離れになることになりました。まさにそこから俺の転機をむかえるわけですが。

## しゃち一の転機

その親友がいなくなると一気に女日照りです。女日照りといっても高校までは結果的にそいつの力を借りて自分の周りには女がいただけ。

そして、それだけ出会いがあったにもかかわらずなんの結果も得ていないという「正真正銘のモテない男」だったわけですがそれでも、その時はこれだけ周りに女がいれば、いつかなんとなるだろうという「甘え」が自分の中にありました。

でも、そいつがいなくなってから本当に「出会い」すらなくなってしまいました。

多分このままでは女日照りの状況が一生続くと思いました。もう変わらざるを得ない状況に来ていました。なので、恋愛本を見たり、モテる奴の研究をしてみたりと本気でそれだけのことを考えて自分を変えてみようと思いました。

そして僕は変わりました

モテることがどういうことなのかおぼろげながらわかってきました。

結果も徐々にではありませうが出るようになりました。

どうやったら楽しいと女性が思ってくれるのか

どうやったら嬉しいと女性が思ってくれるのか

それだけのことを考えて生きてきて「3年」かかりました。

そんな時に俺の親友から電話があり

「そっちに戻るから会わないか？」と言われたのです。

そして、そいつが戻ってきた時にはそいつも変わっていました。

逆の意味で。

前のような「覇気」というか「オーラ」というものがすっかりなく

なっていたのです。そいつがモテていた要因になっていた「オー

ラ」がすっかりなくなっていたのです。

それは多分、東京に行ってからそいつのことを認めてくれる人がい

なくなってしまったからだろうということはずぐに推測が付きまし

た

以前のような「自信」がなくなっているような感じでした。何があったかはわかりません。でも、俺が推測するに馬鹿正直な目立ちたがりな性格からうまく馴染めなかったのかなと思います。

そして

「東京に行ってから誰ともやっていない」

もう全然モテなくなってしまったと言うのです。

それだけ、「自信をつけさせてあげる」人が自分のそばにいるか、いないかで自分の実力を発揮できるかどうかは変わってしまうのです。

そして皆、自分に自信をつけてくれる人がいることを欲しています。

## どう女性に利益を与えるか

こう色々書いてきたわけですが何をあなたにわかって欲しいかという  
と、女友達がたくさんいる男っていますよね?でも、だいたいの  
たくさん女友達がいる男がその女性に提供している利益はこれ  
です。

男として素敵

第一印象から「いい!この人、いい感じ!」って思わせられる人達  
です。これ、一番手っ取り早く女性に与えられる利益です。

だから、まず男として素敵と思わせられる外見だったり、オーラだ  
ったり、トークだったりを身につけることです。

これを目指しこの利益が完成されてくると非常に楽に友達になれま  
す。

でもね、外見は所詮、才能なんです。必ず壁にぶつかります。ど  
んな人でも。だから、頑張って第一印象から男として素敵という利  
益を目指しても限界があるのです。まず、そこに気づきましょう。

そして、じゃ、あなたに、男として素敵という利益を抜きにして女性と友達になるにはどうしたらいいですかね？って聞いたら、もうほんとにほとんどの人は「頭真っ白」になっちゃうんです。

どうしたらよいか。答えられない人がほとんどです。

そこから抜け出せない限りモテるなんてことは無理です。

だから男として素敵という第一 印象での利益を抜きにして女性に与えられる利益をまず見つけなくてはなりません。

そして、ある程度仲良くなってから男として素敵という利益を植えていくんです。

**全ての人間関係は利益と利益の  
バランスによって決定されています**



だからね、どうやったら楽しく思ってもらえるか、どうやったら居心地がよいか、徹底的に考えていくと利益と利益のバランスがとれてきてモテだすのです。

では、どういう利益を女性に与えてあげるのか？

それを取り上げたいと思います。

## 戦略5 心を閉ざされるという最大のリスクを 確実に回避する

### 心を閉ざされると逆転が難しい訳

世の中で最もモテない人というのはリスクを犯さずに行動もしない人です

「もし、今誘ったら冷たい反応が返ってくるんじゃないだろうか」

「俺から電話番号を聞いて教えてくれなかったらどうしよ

う・・・」

こう考えて、何かを得ることよりも、自分の身を守ることを最優先にしてしまう人これが一番モテない人です。

リスクを犯さずに簡単に何でも得ようというのは無理な話なので、必ずリスクを犯さなければなりません。

心を閉ざされてしまう。これが恋愛においての一番のリスクなわけですが、

リスクをとって、

何かを得ようとするのは決して悪いことではないのです。

心を閉ざされてしまったというのは、リスクをとって、自分の好きな女性をモノにしたいと行動した証なのです。なので、実際にこういう場面に陥った場合はそのように考えて欲しいのです。

しかし、この女性に心を閉ざされてしまった。これはその人がとつた行動に関しては悪くはないのですが、こうなってしまったら何度も言うように逆転が難しいのです。

このコンテンツでは全て、心を閉ざされずに口説くにはどうしたらよいのかという方法を述べていっています。

その理由は

**女性に心を閉ざされてしまっている状態が一番逆転が難しい**からです。

例えば、出会い系で知り合い実際にデートをしてきた。デートの終了後に「今日はありがと〜〜〜！」とメールをしたところ、女性側からメールが返ってこないとでもしましょうか

こうなると、とても逆転が難しいのです。

明らかにこれは女性側がもう会えないというサインを送ってるわけです。ここを気づかないフリをして強引に突破したりまた、立て続けにメールをしてみたり、これでも1度女性とやり取りをするという方法もありますが、

やればやるほど、ド

ツボにはまっていくというパターンの方がよほど多いのです。

これが職場が同じだったり、学校が同じだったりという風に、必ず毎日会えて、尚且つ実際に直接会うことが女性の会いたい、会いたくないという意思関係なしに会えるような状況の場合は状況を打破するのはまだ、簡単ですが

そういう場面でもない限り、

心を閉ざされてしまっただけでは逆転は難しいのです。

逆に考えれば、この心を閉ざされてしまうという最大のリスクをいかに回避しながら口説いていくかを考えればかなり効率よく口説けちゃうのです。

## 『5 ブサイクでもかわいい女と 関係を発展させるための戦略』

戦略1 女の好きになるなり方にこちらが合わせていく

女が男を好きになる構造

これはあくまで一般的な話で一概にそう言えるわけではないですが、男性が女性を好きになる時と女性が男性を好きになる時。ここにはちょっとした違いがあります。

それは**異性のことを好きになる波**が違うということです。

男性が女性を好きになる時というのは、会ってその日に

「いい女がキタ—————!!」

「キタキタ!俺の天使がっ!」となることが多いですね。

もちろん、女性にだってこれはあります。

もちろんあるわけですが、男性ほど顕著ではありません。

そして、女性の場合は

「この人はだめだわ」

そう思っけていても会ったり、メールしたり、電話したりということ  
を徐々に積み重ねることで段々とその人のことを好きになってしま  
う。ということが往々にしてあるのです。

そして、付き合ったり、セックスしたり、デートしたりと

色々なことを積み重ねることによって更に更に好き  
になっていくのです。

しかし、男性の場合、

一番がむしゃらに好きになっている時というのは

「セックスをする前」

であることが一般的です。

そして、1度してしまえばある程度、冷静さを取り戻していくので  
す。

しかし、女性の場合は会えば会うほど好きになっていくというのが  
一般的。

女性が以前付き合っていた彼氏のことを引きずっていることがめっちゃめっちゃ多い事実もそこにあるのです。

そして、女性の場合は男性の場合と違って、初対面でもういきなり燃え上がるように好きになるということはあまりないのです。

このことからいっても

「金曜の夜でも飲みに行かない？」

という誘い方では相当「損」をしているということはもう明白ですよ。

だから、その女性と色々な関係を積み重ねていければ、落とせる確率は断然に高まるということになるのです。

これはブサイクが美女を落とすにあたって、本当に重要な戦略となります。



## 戦略2 好意を抱かざるを得ないという 行動を的確に与える

### モテないブサイクがモテるブサイクに 変わった訳

これから

「好印象を持たざるを得ない」

「親近感を感じざるを得ない」

という言葉がこれから多発していきます。

モテるためにはこれをされると確実に好印象を持つというものを何個知っていてそして、それをいかに忠実に出来るかが重要となってきます。

これを知っていれば、

仮に最初はあなたのことをよく思っていなさそう。

そんな女性にでもこれをされると確実に好印象を持つというものが何かを知っていれば **一気に逆転していける**わけです。

この積み重ねによって、高確率で女性を落とすことが出来、さらにあなたから女性に与えることによって、今度は女性があなたにお返ししてくれるようにまでなります。

たった、知っているか知らないか。それだけの差です。これをされると確実に好印象を持ってもらえる。

このことはこれから何個ものことを取り上げていきます。

以前の僕は本当にモテない男でした。

女性と話す時、緊張しすぎて体は硬直し、頬は震え、笑顔も引きつってしまっていた。

そんな男が変わったのも

【女性の喜怒哀楽という感情を吐き出してもらう】という、女性が話をしていて楽しいと思わざるを得ない会話法を見つけて取り入れるということをしてから変わったのです。

モテるためには不確定をなるべく少なくすることです。

会話で盛り上げられないかもしれないではダメなのです。

不確定を減らすには そうならざるを得ないことを何個知っていて、どう実行できるか。

好印象を持たざるを得ないことを知っていれば、いくら女性があなたに好意がなかったとしても、何回も何回もあなたと話すごとに好印象を持たざるを得なくなり逆転せざるを得なくなる。

だから、結果的にモテるところまでいきついてしまうのです。

モテる必然をつくるために、次章からとりあげるテクニックは必ず女性に実行して下さい。

### 戦略3 今までの男にはなかった 体験をさせる

女性が離れられないと思う構造

女性があなたから離れられない。

女性があなたのトリコになるというのは、あなたから離れられなくなるということの意味します。

女性があなたから離れられないにするには離れられなくなる構を知るべきです。

その離れられない構とは？女性があなたから離れられないと思う心理とは？

**その女性が出会ってきた男性に比べてあなたという存在に希少価値があれば離れられなくなります**

すごく単純明快です。逆に言えば、あなたという存在がその女性にとって、その他大勢に埋もれていれば離れられなくなるということはありません。

勘違いしないで欲しいのは、

あなた自身は希少価値のある存在なのです。間違いありません。

しかし、問題なのは女性があなたから離れられなくなるというのはその女性にとってあなたが希少価値がなければ離れられなくなるということはありません。

例えば、あなたが好きになった女性は 10 人の男と今まで付き合ったことがあるとしましょう。

A 君、B 君、C 君、D 君、E 君、F 君・・・（計 10 名）

その女性が無意識的に求めているにもかかわらず、この 10 名が気づかなかったことを

「あなたがやります」

「言ってあげます」

あなたがやっしまえば、

あなたという存在に希少価値が出てきます。

「こんなことは今までの男にはなかった」と思わせます。

そうならば、もしあなたがいなくなった時に、またその他大勢と言われる男達の世界に戻らないといけないと思う。他の男では物足りないと思わせるのです。

そうすると離れられなくなります。

例えばセックスに関して言えば、女性にあって男性にはない特性があって、男性よりも女性の方が

「圧倒的に快感が爆発する」

という体の構造があります。モテるには女性に今までにない体験をさせることなので圧倒的に快感を爆発させることによって今までにない体験をさせることができます。

なので、セックスが上手であると、一般的に男から女へセックス求めるという構図が逆転して女からセックスを求めてくるようになるのです。

女性からあなたへセックスがしたいと言うようになるので  
す。 だからセックスが上手であると離れられなくなります

## 今までにない体験をさせることの重要性

更にもっとわかりやすく説明すると、女性を落とすには今までにない体験をさせることなので外見がよい人が好きという価値観で説明すれば、外見がぱっとしない女性にイケメンが口説けばイチコロです。

なぜならば今までにない体験になるからです。男は外見のよい人が好きという価値観が強いので、更にぱっとしない女性にとっては希少価値のある体験になります。

「もうこれを逃すと2度とチャンスがないかもしれない!」



と思うようになって更に更に好きになります。

しかしこれが、美人になればなるほど、かっこいいというだけでは、今までにない体験にはならなくなってきました。美人だってもちろんかっこいい男性は好きです。

でも、こんなかっこいい男を逃したら次はないかもしれないとは女性の外見がよくなればなるほど思わなくなります。外見がよい男でも、外見がよい女性にとっては、今までにない体験にはなりにくいというのが理由です。

だから、事実として美人な芸能人に限って結婚する相手はあまりイケメンがないということになっています。

このように女性に今までにない体験をさせるということが、モテる本当の重要キーワードなのです。

女性に今までにない体験をさせるということは非常に重要でブサイクが一発大物食いを可能にするのも、今までにない体験をさせることで女性はあなたのことを好きになるのです。

## 戦略4 タイミングを制する

同じ人間でも知っているか知らないかだけで  
結果が違うモテる要素

「同じ人間」でもモテる重要な要素を知っているか知らないのか。

これだけで相当ついてくる結果が違うものが多々あります。

同じ人間でもこのことを十分に理解しているのか、理解していないかで結果は全く違うものとなるものが多数存在するのです。

その1つで、女性にモテるという意味であなたが制さなければならぬ、物凄く重要なことがあるのです。これは非常に重要です。

そして、これは知っているか知らないか、このことが重要なものであると、認識しているかどうかだけで違ってきます。

一体その重要なモテる要素とはなんなか。

これも話をわかりやすくするために、「車のセールスマン」でお話したいと思います。あなたは車を1台持っているとします。

そんな中、あなたにある一人の車のセールスマンが車を売りにきたとします。

さて、このような場合、同じセールスマンが同じ車を売るにしても、このある要素によって、あなたは買ったり、買わなかったりします。そのある要素とは一体なんでしょうか・・・？  
わかりますかね。

答えを聞いたら「なーんだ」と思ってしまうようなことです。

しかし、「なーんだ」と思いながらも、事実としてこのある要素によって「全く同じセールスマン」が「同じ車」を売るにしても、あなたは買うのか買わないのか決定されてしまう大きな要素に変わりはないのです。

その要素とは・・・？**タイミング**です

例えば、あなたが自分のお気に入りの車をここ最近やっとで手に入れたとします。自分が欲しかった車をようやく手に入れた。

そんな時に自動車屋の営業マンが

「今、おすすめの車が一つあるんですけど、いかがでしょうか？」

こうあなたにセールスしてきたらどうでしょうか？

まず、全員の人を断ります。

当たり前ですよ。しかしこれがお気に入りの車が飽きちゃって、そろそろ買い替えようかなと思っていた。

そんな時にセールスマンがきたらどうでしょうか？

これはまた話が違ってきます。

同じ男性が同じ女性を口説くにしてもある一つの要素によって結果は大きく左右されるのです。

その要素の一つがタイミングなのです。

なので、このタイミングをいかに上手に狙えるか。そして、いかにそのタイミングをいち早く察知できる関係を築けるかで、結果は物凄く大きな違いを見せてくるのです。

# まとめ

1 モテるために必要な行動とは

「魅力を高める」

「出会いを増やす」

「口説き方 の知識を学ぶ」の3つである。

しかし、魅力も知識も‘出会いが増えると自然と身に付いてくる’

ものであるため、この3要素のうち**最も大切なのは「出会いを増やす」**ことである。

2 女性と話す時に最も意識しなくてはならないのが

「女性の本音を引き出す」、

「地道でも行動して、まずは男友達、女友達を増やす」

ということである。

簡単なようで、

「女性が本音で語れているかどうか敏感な男は意外と少ない」、

「恋愛とは関係が遠そうに見えても、男友達、女友達を増やす努力をしている男はいない」

「オレはちゃんとに言われた通り出来てるぞ」

と勘違いしてしまっていないか常に注意するべし。

3 口説きには4つの段階がある。

女性はこの段階を無視する男を嫌う。

まずはあなたが女性に対して余裕見せて、

その時点における女性との親密度に適した態度で接するべし。

4

戦略1: ルックスに自身が無い男性が初対面で勝つには、

いきなり落とそうとはせず、友達になることを目指すべし。

戦略2: 女性と定期的に会える状態を保つには、

警戒心を解いてからアプローチすべし。



戦略 3: 女性との距離を詰める会話

「喜怒哀楽の絡んだ話」話題を振るべし。

戦略 4: モテる男とは女性に利益を与えることのできる男のことである。「女性があなたと会うことで得られるメリット」を常に意識すべし。

戦略 5: 口説く上で最悪な事態とは「女性に心を閉ざされる」という状態である。この状態の回避を常に意識すべし。

5

戦略 1: 女のタイプに合わせて口説き方を変えるべし。

戦略 2: 女性のタイプ別の口説き方のヒントは、女性との会話の中にある。口説きに使える話を覚えておいて、どんどん使うべし。

戦略3: 女性を口説く時は、「他の男と差をつけて勝つ」感覚が必要。女性が欲しがっている足りないものを持てる男であるべし。

戦略4: 女性が落ちるタイミングは女性のタイプや状況によって全然違う。ベストなタイミングを見極めて口説くことを常に意識すべし。

いかがでしたでしょうか？

このレポートを読むだけでもだいぶ知識はついたと思うし、賢くなったと思います。

僕がこうして情報発信している心得としては、価値のある情報を届

けることですが、価値のある情報って一体なんなのか？

- ①受け手にとって学びがある（賢くなる）
- ②受け手の感情を喜怒哀楽それか揺さぶれる

という事を最近軸に発信しています。

もっというならば僕が発信した情報で人生がどんどん変わる人が増えれば、それ異常幸せな事はないと思っています。

ではまたお会いしましょう。

発行者：しゃち

非モテが人生逆転したブログはこちら

<https://shachi01.com>

人気記事は

【恋愛ノウハウなんて見ても意味がないことに気づいた理由】

<https://shachi01.com/2018/12/15/682/>

YouTube

[https://www.youtube.com/channel/UCYuEZ2GCaIcnmISUtL63G5w?view\\_as=subscriber](https://www.youtube.com/channel/UCYuEZ2GCaIcnmISUtL63G5w?view_as=subscriber)